Portfólio 2026

Camanho & Consultores

35 ANOS



Este é o portfólio 2025 da Camanho & Consultores, sua parceira estratégica em Gestão de TI.

Com 35 anos de experiência, lideramos o mercado mineiro e expandimos nossa atuação em todo o Brasil.

Nossa expertise abrange desde a seleção de softwares e serviços até a revisão de estratégias digitais, sempre alinhadas aos objetivos de seu negócio.

Apresentamos soluções inovadoras e personalizadas para impulsionar o sucesso de sua empresa.

Descubra como podemos transformar seus desafios em resultados concretos.



Quem Somos

Expertise em Gestão de TI

A Camanho & Consultores se destaca como a principal consultoria corporativa em TI de Minas Gerais e com expressiva participação no Espírito Santo, constituindo uma sólida carteira de clientes em todo o país.

Atuamos no mercado há 35 anos, oferecendo expertise em Software e Service Selection (RFPs) e revisão de estratégias de TI alinhadas ao negócio.

Somos líderes no desenvolvimento de Benchmarkings Corporativos no mercado brasileiro.

Nossa sede está localizada em Belo Horizonte – MG.



Nossas Expertises

Software Selection

ERPs e Aplicativos diversos: Gestão de RH, BPMS, WMS / TMS, CRM, Orçamento, Gestão de Portfólio, SSMT, LIMS, Gestão de Energia, entre outros.

Service Selection (ITIL Based)

AMS (Sustentação de SW), IMS (Sustentação de Infraestrutura), FIELD SERVICE, TELECOM e BPO.

Estratégia Digital / Planejamento de TI

Diagnóstico, Planejamento, Orçamentação, implantação da Gestão de Processos e Projetos, Portfólio de Projetos e Otimização de Contratos.

Assessoria Estratégica

CIO as a Service (Gestão Terceirizada da área de TI), Advisory à direção de empresas e COACHING para Gerências de TI.



Nossos Diferenciais:

Experiência, Isenção e Qualidade

Experiência

Atuamos desde 1990 com um time de profissionais experientes, tendo sido a maioria executivos de grandes empresas.

Disponibilidade

Oferecemos atendimento personalizado e relacionamento baseado em objetivos.

Objetividade

Entregamos resultados práticos com metodologias que geram economia.

Isenção

Não representamos produtos ou serviços, garantindo imparcialidade e foco na consultoria.

Nossa trajetória é pautada na satisfação do cliente, na qualidade da entrega e na busca constante por soluções inovadoras.

Priorizamos a qualidade à frente do lucro, com CASES em mais de 100 clientes.

Prêmios e Participações:

Reconhecimento no Setor

Ao longo de nossa trajetória, fomos reconhecidos com importantes prêmios e participações em eventos de destaque no setor de TI.
Essas conquistas atestam nosso compromisso com a excelência e a inovação em consultoria.

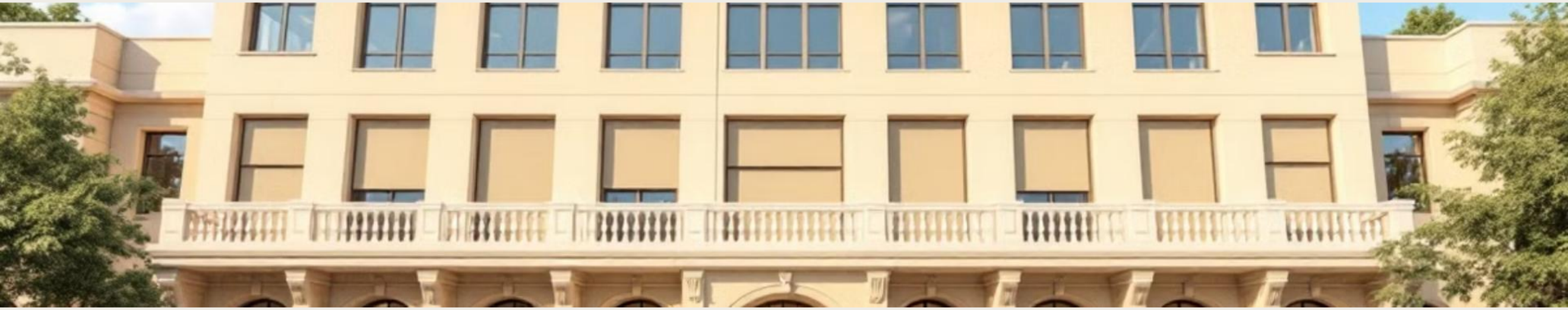
1. Prêmio Nacional de Informática - Ministério da Ciência e Tecnologia / Fundação Roberto Marinho
2. Prêmio Assespro MG 2010 - Competitividade no setor
3. INFO Exame – 200 Maiores Ano 2000 - Maior rentabilidade no segmento
4. Palestras - SAP Fórum Brasil / IT Fórum Expo / Treinamentos diversos em Portugal

RECEITA SINTONIA

Classificação máxima "A+" no Programa Sintonia da Receita Federal.

Conformidade fiscal e ética rigorosa.





Clientes: Nosso Maior Patrimônio

A Camanho & Consultores orgulha-se de sua extensa lista de clientes, que representam nosso maior patrimônio.
Atendemos empresas de diversos setores e portes, em todo o Brasil.
Nossa experiência e expertise nos permitem oferecer soluções personalizadas e eficazes para cada cliente.

Desde a indústria até o setor de serviços, passando pelo segmento educacional e instituições financeiras, nossa carteira de clientes é um reflexo de nossa versatilidade e capacidade de adaptação às necessidades de cada negócio.

Com uma abordagem consultiva focada em resultados, construímos relacionamentos duradouros e de confiança com nossos clientes.

O sucesso de nossos clientes é o nosso sucesso!

Clientes

ABCR
ACINDAR (AR)
AÇOS VILLARES
ADCOS Cosméticos
AGROPÉU
ALCOA ALUMÍNIO
ALL (RUMO)
ALTONA
ANDRADE GUTIERREZ
ANGLO GOLD ASHANTI
ANIMA - UNA / UNI BH
APERAM
ARCELOR MITTAL
BANCO BMG
BANESTES
BANSEG- BANESTES SEGUROS
BS2
BARBOSA MELLO
BARTOFIL
BDMG
BELLI Advocacia
BEMIS (DIXIE TOGA)
BHM EQUIPAMENTOS
BINOTTO
BIOBRÁS (NOVO NORDISK)
BIOLAB
BRASKEM
BRIO GOLD
BRZ Empreendimentos
CAMARGO CORREA
CAMISC
CARBOCLORO
CARBEL Auto Group
CAST GROUP
CATAGUASES INDUSTRIAL
CCEE
CEMIG /CEMIG TELECOM
CENCOSUD / GBARBOSA
CENIBRA
CENTAURUS METALS
CMPC CELULOSE
CONTABILIZEI
COPASA
CORREIO BRAZILIENSE
COPESUL
CPFL RENOVÁVEIS
CSN
DITEN
EMBRASIL
EMFAL
EMIVE
ENGELMIG
ESCOLA 24 HORAS
ES GÁS
FERROBAN
FERROUS
FIAT
FIBRIA
FIEMG - SENAI / SESI MG
FOSFÉRTIL
FUNDAÇÃO DOM CABRAL
FUCAPE Business School
GASMIG
GERDAU
GLOBAL VALUE (FIAT/IBM)
GRUPO ÁGUIA BRANCA
GRUPO GUIDONI
GRUPO J.DEMITO
GRUPO LITORAL
GRUPO NORDESTE
GRUPO ORGUEL
HOLCIM
INSTITUTO HUMANIZE
INTERNATIONAL PAPER
JAGUAR MINING
KIMBERLY-CLARK
KLABIN
KINROSS
LEROY MERLIN
LÍDER AVIAÇÃO
LIVEMED
LOG CP
LOJA ELÉTRICA
LOJAS EDMIL
LOJAS SIMONETTI
LOCALIZA HERTZ
LOG- IN LOGÍSTICA
LUIZA BARCELOS
MAKRO
MBR / CAEMI
MEDICO SEM FILA
MFX DO BRASIL
MILLENIUM COMERCIAL
MINAS TÊNIS CLUBE
MINCOM
MINER CONSULT
MIRABELA MINING
MONTEIRO ARANHA
MONTES DEL PLATA (UR)
MRS LOGÍSTICA
NET
NETIMOVEIS
NOVELIS DO BRASIL
PARANAPANEMA
PERFILADOS RIO DOCE
PILAR GOLD
POTENCIAL
PUC GOIÁS
PUC MINAS
RAÍZEN
RCS
RENOVA ENERGIA
RIO BRANCO COMBUSTÍVEIS
SALES SUPERMERCADOS
SALESIANAS
SALLVE
SAMARCO
SANTA CRUZ ACABAMENTOS
SANTHER
SEBRAE MINAS
SIEMENS
SUZANO
TEGMA LOGÍSTICA
TELEMAR
TIMENOW
TRACTBEL / LEME
UNILIDER
UNIMED BH
USIMINAS
VACCINAR
VALLOUREC
VALE
VERACEL CELULOSE
VERTICAL-ES
VILLARES METALS
VITAPART
VIX Logística
VOTORANTIM
WILSON, SONS
WINE.COM
WWF BRASIL
YAMANA GOLD

Nosso Time:

Profissionais Experientes e Qualificados

Antonio Luiz Camanho – Diretor-Sócio: 53 anos de experiência em Gestão de Negócios e TI.
Especialização em Análise e Gerência de Sistemas.
Ganhador do III Prêmio Nacional de Informática.
Ampla experiência em Gestão de TI em grandes empresas e Projetos Estratégicos de TI.

Bruno Camanho – Consultor Sócio Sênior: 27 anos de experiência em Gestão de Negócios, Processos e TI.
Pós-graduado em Engenharia da Qualidade.
Ampla experiência em Seleção e Contratação de Serviços e Sistemas e revisão e modelagem de processos e dados.

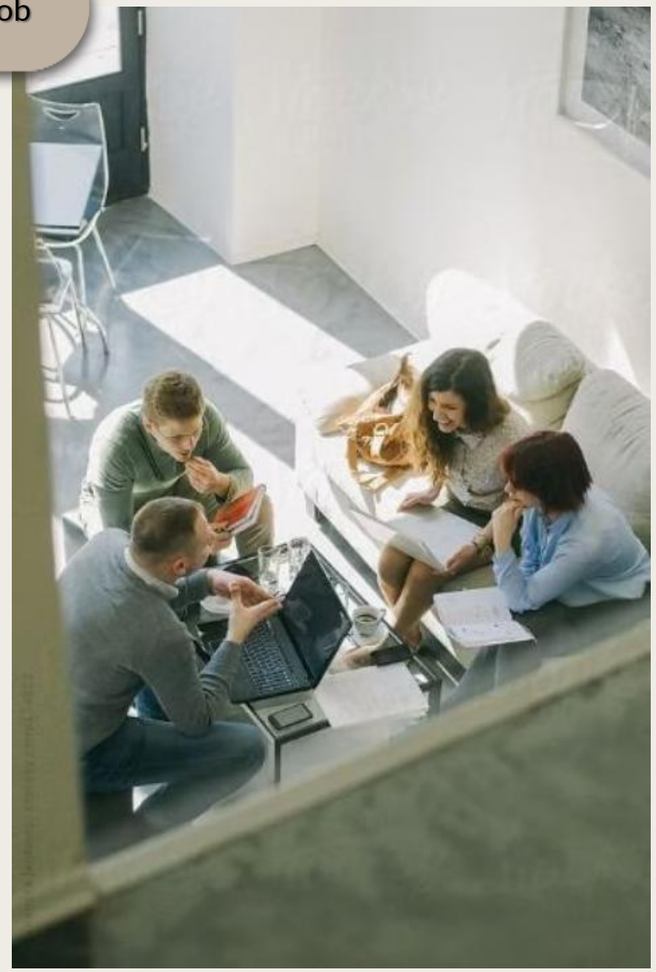
Luiz Felipe Camanho – Consultor Sócio Pleno : 22 anos de experiência em Gestão de Negócios, Processos e TI;
MBA em Gestão Estratégica de Negócios.
Experiência em Seleção e Contratação de ERPs, Serviços e Sistemas e em Planejamento e Orçamentos de TI.'

Fernando Borges – Consultor Associado Máster: 37 anos de experiência,
MBA em Gestão de Projetos e certificação PMP.
Ampla experiência em Gestão de TI em empresas de grande porte e em Projetos Estratégicos de TI.

José Geraldo Andrade de Souza – Consultor Associado Máster: 35 anos de experiência em TI e Inovação.
Mestrado em Gestão Empresarial e Especialização em Finanças.
Ampla experiência em Planejamento, Organização e Gestão de TI de empresas diversas e em Projetos Estratégicos de TI.

Eufrázio Carvalho Martins – Consultor Associado Máster: 45 anos de experiência.
Pós-graduação em Gestão Empresarial e especialização em Engenharia da Informação.
Ampla experiência em Gestão de TI em grandes empresas e em Projetos Estratégicos de TI.

Outros consultores agregados sob demanda



Software & Service Selection

Experiência Comprovada



Diversos Setores

Atuamos em diversos setores, desde educação até logística.

Essa experiência garante a escolha assertiva e eficiente.



Sucesso Comprovado

Nossos clientes obtêm sucesso na posterior implantação de softwares e serviços.

Centenas de clientes que já confiaram em nossas metodologias nos recomendam.



Satisfação Plena

A satisfação dos nossos clientes é a nossa prioridade.

Comprove a qualidade do nosso trabalho.

Software & Service Selection

Resultados Comprovados

60+

Processos de Seleção de Software

Experiência em processos de seleção de ERPs, WMS/TMS, eProcurement, RH, eCommerce, entre outros.

25+

Processos de Seleção de Serviços de TI

Atuação em grandes empresas como LEROY MERLIN, LOCALIZA, VALE, USIMINAS, entre outras.

95%

Projetos de Implantação aderência de prazo e custos finais, acima de 95%.

Nossa expertise em Software & Service Selection garante investimentos finais com significativas reduções em relação às propostas iniciais, otimizando recursos e maximizando resultados para nossos clientes.



Software & Service Selection

Otimização e Segurança

Metodologia amplamente testada em mais de 60 processos.

Otimiza a seleção de softwares e serviços, propiciando uma escolha objetiva e segura.

27 anos de experiência em SW e Service Selection.

Utilizamos RFP de amplo conhecimento do mercado.

Templates com mais de 2.500 requisitos, adaptáveis a diferentes modelos de negócio

Ampla base de benchmarkings, garantindo objetividade, balizamento e economia.

Processo de seleção acelerado com o uso dos requisitos.

Redução do tempo dos usuários envolvidos.

Fornecedores conhecem e respeitam a nossa metodologia.

Obtenção do melhor custo final, projetando uma visão de TCO em 5 anos, elaborando contratos a “Preço Fechado” e estabelecendo pagamentos contra entregáveis.



Arquitetura de ERP Aberto como conceito

Saindo da visão das soluções de ERPs “monolíticos” (típicas entre 2000 e 2010), propomos que o modelo de Arquitetura de Informação se molde como um “**LEGO**”, onde é possível se beneficiar das melhores e mais adequadas soluções e tecnologias.





Arquitetura de ERP Aberto

Orquestradores do Modelo

BPMS

Business Process Management Systems

Modelagem, otimização e automatização de processos.

IPASS

Gestão da Integração dos diversos Componentes e Aplicações.

Provedores de Inteligência de Dados

DATA LAKES

Armazenamento, organização e disponibilização de quantidades massivas de dados,

INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL

Atua sobre a massa de dados descobrindo Padrões, antecipando Tendências e possibilitando decisões em Tempo Real.

BUSINESS INTELLIGENCE

Trata, estrutura e dá publicidade a dados oriundos das diversas fontes e/ou dos DATA LAKES para provimento de indicadores e análises do negócio.

Seleção de Software e Serviços - Metodologia

Do Planejamento até a Assinatura do Contrato



1 - Planejamento

- Confirmação do Escopo
- Planejamento do Projeto
- KICK OFF



2 – Requisitos do Escopo

- Elaboração da Base de Requisitos
- Revisão dos Requisitos Funcionais com KEY USERS
- Revisão dos Requisitos Técnicos e de Integrações com a TI



3 – RFP e Propostas

- Confirmação do VENDOR LIST
- Elaboração e encaminhamento da RFP
- Diligenciamento da RFP
- Elaboração dos Boletins de Equalização de Dúvidas
- Recebimento das Propostas
- Análise de Aderência Funcional e Técnica
- Análise Financeira das Propostas
- Crítica das Condições das Propostas
- Apresentação e definição da SHORT LIST (2 ou 3 Players)



4 – Provas de Conceito

- Execução das Provas de Conceito
- Avaliação dos Resultados das Provas de Conceito
- Definição do Fornecedor Qualificado



5 – Qualificação Final

- Auditoria de Requisitos com o Fornecedor qualificado
- Benchmarking com clientes do Fornecedor qualificado
- Apresentação do Sumário Executivo da Seleção
- Apoio à Negociação final.
- Análise de Currículos dos consultores designados
- Análise da Minuta do Contrato
- Apoio Técnico à Assinatura do Contrato

Software & Service Selection - Cases

ERP Selection

PUC GOIÁS (2026)
ENGELMIG ENERGIA (2026)
MONTEIRO ARANHA S.A.(2025)
RCS / LIVEMED (2025)
BRZ Empreendimentos (2025)
FUCAPE Business School (2024)
TIMENOW (2024)
CAMISC (2024)
EMFAL (2023)
LOJA ELÉTRICA (2023)
CENTAURUS METALS (2023 / 2026)
VITAPART (2022)
BANESTES (2022)
CONTABILIZEI (2022)
ALTONA (2022)
SALLVE (2021)
INSTITUTO HUMANIZE (2021)
VERTICAL ES (2020)
BDMG (2020)
DITEN (2019)
UNILIDER (2019)
LOJAS SIMONETTI (ES) (2018)
POTTENCIAL SEGUROS (2018)
ADCOS Cosméticos (2016/17)
GRUPO GUIDONI (2017)
BDMG (2017/18)
TEGMA LOGÍSTICA (2015)
SANTHER (2013)
BIOLAB (2012)
BHM Equipamentos (2012)
EMBRASIL (2012)
SALES Supermercados (2012)
CARBOCLORO (2011)
LOCALIZA (2011)
CADAM (2010)
MIRABELA MINING (2010)
LOG-IN Logística (2008)
WWF (2004)
BIOBRÁS (2001)
GASMIG (2000)
SEIDA Têxtil (2000)
NETUNO (2000)
MBR (1999)
IND. CATAGUASES (1998)
FITEDI (1999)
GRUPO ORGUEL (1998)
CORREIO BRAZILIENSE (1996)

Software Selection

NORAR Construtora – CRM (2026)
J.DEMITO – Gestão de RH e Folha (2024)
FIEMG - Gestão de RH e Folha (2024)
Lojas EDMIL –WMS / TMS (2023)
BANSEG –Gestão de Seguros (2023)
Lojas EDMIL –RH e Folha (2022)
Grupo MILLENIUM –Comercial/AFV (2021)
VIX Logística - Portal eProcurement (2021)
LOCALIZA – Portal eCommerce (2019)
POTTENCIAL SEGUROS – IA aplicada (2018)
LOCALIZA – Portal eProcurement (2018)
CIA IND CATAGUASES – CRM (2017)
CIA IND CATAGUASES – CPM (2017)
CENCOSUD – SW Varejo Farmácias (2017)
FIEMG - Gestão de RH e Folha (2015)
RENOVA Energia - Gestão Operação (2015)
RENOVA Energia - BPM/ECM (2015)
FIEMG - Gestão Orçamentária (2013)
FIEMG / SESI MG - SSMT (2012)
SAMARCO – CRM (2011)
SAMARCO -Gestão Portfólio (2011)
SAMARCO- Gestão de Energia (2011)
SENAI/SESI MG - Gestão Acadêmica (2005)
CONSTRUTEL - ERP, CRM e Billing (2001)
NOVELIS (ALCAN) - LIMS (2000)
SALESIANAS - Gestão Acadêmica (2000)

Service Selection

LOG CP – Business CASE ERP (2024)
ABCR –Desenvolvimento APP (2021)
MILLENIUM - Implantação SAP+WMS (2021)
G Águia Branca – Saneamento Dados (2021)
LOCALIZA – Mídia Digital/eCommerce (2019)
LOCALIZA – Portal eProcurement (2018)
WINE.COM – Implantação ERP (2017)
PERFILADOS RIO DOCE- Implt. SAP (2017)
CAST GROUP – Estruturação AMS (2016/17)
WILSON SONS - Implantação RH (2015)
USIMINAS - Sustentação Infra TI (2014)
LOCALIZA – Gestão Proj & Demandas (2014)
VALE PRJ APOLO - Infra TI/TELECOM (2013)
LEROY MERLIN - Sustentação SAP (2013)
LEROY MERLIN - Rede TELECOM (2013)
VERACEL - Serviços de RH (2013)
CEMIG - DATACENTER (2012)
USIMINAS - Terceirização na TI (2009)
VERACEL - Outsourcing de TI (2006)

Estratégia Digital e Planejamento de TI

100+

Projetos realizados

- PDTI - Planejamento
- Diagnóstico e Revisão da TI
- Projetos & Processos
- Outros Projetos Estruturantes



Assessoria Estratégica em TI



"Se você quer algo novo, você tem que parar de fazer o velho."

Peter Drucker, guru da administração

Entendemos que a necessidade de um novo *MINDSET* para empresários e gestores não é uma questão de moda, mas, sim, de sobrevivência.

O exercício de liderança aliado a transmissão da experiência própria não garante que estejamos implantando melhores práticas e, muito menos, inovando.

Há lugar para ambas as iniciativas, a adoção de práticas comprovadamente de sucesso e o pensamento prospectivo que possa trazer inovação.

O ritmo dos negócios afetados por uma realidade de mudanças constantes e rápidas fora de seus muros, força as empresas a buscar continuamente possibilidades de inovação.

Não fazê-lo é um passo para o suicídio corporativo a médio prazo.

A sociedade tornou-se muito competitiva para permitir que empresas descansem sobre os louros de seus negócios por muito tempo.

Estratégia Digital e Planejamento de TI

A revisão da estratégia digital passa por um diagnóstico e planejamento de TI.
Nossa abordagem considera as tendências e práticas de mercado.

Questões Essenciais

- Alinhamento da TI aos propósitos e estratégias da empresa.
- Alinhamento das práticas e tecnologias de TI com o mercado.
- Melhoria dos processos da empresa.
- Inserção de projetos de Transformação Digital no negócio.
- Utilização de todo o potencial instalado da TI e identificação de novas oportunidades.
- Adequação dos Sistemas e Projetos ao segmento de atuação e ao porte da empresa.
- Modelo de Atendimento a Projetos e Demandas eficaz.
- Serviços de TI adequados aos clientes internos e externos.
- Estrutura organizacional de TI adequada e equilibrada.
- Adequar quantitativos e perfis do time de TI às demandas internas e às práticas do mercado.



Planejamento de TI - Cases

Planejamento (PDTI)

ENGELMIG (2018)
GRUPO GUIDONI (2017)
MINAS TÊNIS CLUBE (2016)
RENOVA Energia (2015)
BS2 (2004 a 2017)
VALLOUREC Florestal (2010)
YAMANA GOLD (2010)
GASMIG (2010)
BANCO BMG (2009)
BDMG (2009)
GRUPO ANIMA (2008) ‘
YAMANA GOLD (2007)
JAGUAR MINING (2007)
COPASA (2006)
VALLOUREC (2003 a 2005)
PUC MINAS (1998 e 2004)
MBR (Atual VALE) (96 a 2004)
LÍDER AVIAÇÃO (2003)
BMF (2003)
VALE - Projeto Sossego (2001)
FERROBAN (2001)
CADAM (2001)
GASMIG (2000)
SEIDA Converter Têxtil (2000)
SALESIANAS (1999)
FITEDI (1999)
FIEMG (1998)
Grupo ORGUEL (1998)
CIA IND CATAGUASES (1998)
A MADEIRA (1997)
CORREIO BRAZILIENSE (1996)

Diagnóstico e Revisão da TI

SANTA CRUZ ACABAMENTOS (2025)
MFX DO BRASIL (2023)
GRUPO LITORAL (2023
GRUPO J.DEMITO (2023)
AGROPÉU (2023)
LUIZA BARCELOS (2022)
LOJAS EDMIL (2021)
RIO BRANCO COMBUSTÍVEIS (2020)
ES GÁS (2020)
VACCINAR (2019)
LEROY MERLIN (2013)
FIEMG (2012)
SALES Supermercados (2011)
GRUPO NORDESTE (2010)
USIMINAS (2009)
BARTOFIL (2007)
VALLOUREC MINERAÇÃO (2006)
CENIBRA (2006)
PREVIMINAS (2005)
VALLOUREC FLORESTAL. (2004)
MBR (Atual VALE) (2001)
INDUSTRIAL CATAGUASES (2000)

Orçamentação de TI

BEMIS - ROI Projeto ERP LATAM (2013)
BEMIS - Estimativa $ Projeto de ERP (2013)
SIEMENS - Custos de TI /OPEX (2011)
BS2 (2007 a 2011)
VERACEL Celulose (2006 e 2007)
CENIBRA - Celulose Nipo-Brasileira (2005)
VALLOUREC (2004, 2005 e 2006)
MBR (Atual VALE) (1998 a 2004)

Assessoria Estratégica em TI

Projetos & Processos

BANESTES Seguros - Governança e Gestão de Projeto - Implantação ERP (2024 / 25)

UNILIDER – Governança e Gestão de Projeto - Implantação SAP (2019)

WINE.COM – Gestão de Projeto - Implantação de ERP (2018)

ADCOS – Governança e Gestão de Projeto - Implantação SAP (2017)

CPFL Renováveis – Gestão de Projetos - Revisão Suprimentos (2017)

CAST GROUP – Estruturação dos Processos de AMS (2016/17)

CAST GROUP – Estruturação dos Processos de IMS (2016/17)

CAST GROUP – Estruturação dos Processos de CZRM (2016/17)

UNIMED BH - Processo Gestão Demandas de TI (2013)

FIEMG - Portfólio de Projetos de TI (2012)

LOCALIZA - Processo Gestão Demandas de TI (2010)

CASSI (BB) (2003) :

- Processos de TI
- Metodologia de Desenvolvimento de Sistemas
- Implantação de Gerenciamento de Projetos

Gestão de TI e Coaching

AGROPÉU - ADVISORY para Área de TI (2023)

VIX Logística – ADVISORY de TI para Suprimentos (2021)

CARBEL AUTO GROUP - Arquitetura de Sistemas (2019)

POTTENCIAL SEGURADORA – Arquitetura de Sistemas (2018)

LOCALIZA HERTZ – CaaS / Diretoria de TI (2018)

BRIO GOLD – Apoio Estratégico à Gestão de TI (2017)

CIA. IND. CATAGUASES – Plano de Continuidade de TI (2017)

Cia Ind. CATAGUASES - Avaliação Contratação SGT (2017)

BRIO GOLD – Assessoria à Gestão de TI (2017)

BS2 - CaaS / Diretoria de TI (2015 / 2016)

GRUPO NORDESTE (2010 a 2011)

LOCALIZA - Coaching (2010)

WWF - World Wildlife Foundation (2005 a 2006)

MBR (Atual VALE) (1996 a 2004)

INDUSTRIAL CATAGUASES (1998 a 2000)

SALESIANAS (2000)

GRUPO CORREIO BRAZILIENSE (1997)

Assessoria Estratégica em TI

Projetos Estruturantes

BARBOSA MELLO – Estudo e Plano de Ação para MOVING da Infraestrutura para CLOUD (2018)

VSB / Vallourec Sumitomo - Desenvolvimento de Estudo de Cenários para a futura Gestão de TI (2009)

SAMARCO - Análise e revisão da estratégia de Outsourcing da Gestão da Infraestrutura de TI (2007)

BARTOFIL / BCR - Apoio à Seleção e Contratação de Servidores Corporativos (2007)

VERACEL - Detalhamento de KPIs da área de TI (2007)

VALLOUREC - Desenvolvimento do Planejamento Corporativo de BI (2004)

WWF - World Wildlife Foundation - Gerenciamento do Projeto de implantação do ERP (2004)

MINERCONSULT - Assessoria técnica de TI ao Projeto Básico da Mina Onça Puma do grupo canadense CANICO (2004)

MBR (Atual VALE) - Racionalização dos Contratos de Manutenção de Software. (2002)

FIEMG - Desenvolvimento de Estudo de Avaliação Técnica e Financeira de Projeto de SW para sistemas do SENAI e SESI (2002)

GVS - Global Value Soluções - Gerenciamento do Projeto de BI “ICM – Inteligência Competitiva de Marketing” da FIAT (2001 / 2002)

FIEMG - Estudo para Implantação de Videoconferência e Rede de Educação à Distância (1999)

HOSPITAL FELÍCIO ROCHO - Diagnóstico sobre Gestão da Informação. Parceria com Fundação Dom Cabral. (1999)

NOVADUTRA - Desenvolvimento do Plano de Implantação da Operação da Via Dutra. (1996)

QUEIROZ GALVÃO - Modelagem, avaliação de ferramentas e implementação de EIS - Executive Information System (1996)



Assessoria Estratégica em TI

CIO as a Service

Consultores Seniores

Experiência comprovada em cargos de direção.

Base de Conhecimento

Centenas de projetos e vasta documentação.

Resultados em Curto Prazo

Agilidade incomparável na estruturação da Gestão de TI.

Localiza Hertz

Contratados em dezembro de 2017 para suprir apoio ao gerenciamento da Diretoria de TI, durante o período de transição na contratação de novo executivo para a área. Concluído em abril de 2019 (17 meses).

bs2

Assumimos a Gestão de TI em janeiro de 2015, conduzindo a transição do antigo Banco Bonsucesso até setembro, quando apoiamos a contratação do novo CIO.

Seguimos com uma atuação de COACHING junto ao profissional contratado até dezembro de 2015.



Consultoria a Processos Empresariais

Projetos de apoio à gestão de negócios, otimização da produtividade e melhorias na gestão de contratos.

Gestão

Otimização de Processos de Negócio

RFP para Serviços Corporativos

Elaboração para Serviços empresariais diversos com base em Catálogos de Serviços e SLAs.

Inteligência do Negócio

Inserção de tecnologias inovadoras em processos do negócio.

Consultoria a Processos Empresariais

Processos

Gestão:

- Processos de Negócio (BPM) - Mapeamento e Otimização
- Inteligência de Mercado
- Introdução de tecnologias inovadoras em processos de negócio.
- Auditoria de processos e sistemas de TI

Consultoria de negócio para empresas de TI:

- Diagnóstico das ações de Marketing e Desenvolvimento de novos negócios
- Estruturação dos Processos Técnicos – AMS / IMS

Supply Chain

Introdução da inovação de TI em Suprimentos (Procurement 4.0)

Elaboração de RFP para contratação de Serviços Empresariais

Gestão de Suprimentos – Redesenho de Estrutura

- Compras OPEX e CAPEX
- Gestão de Contratos

Seleção de eProcurement

Inteligência de Compras

Revisão de Processos e Procedimentos

Indicadores de Desempenho

Consultoria a Processos Empresariais

VIX Logística – ADVISORY para a Área de Suprimentos (2021)

CPFL Renováveis –Modelo Futuro de Suprimentos (2016 / 2017)

CEMIG TELECOM – eSocial / Apoio Projeto de Implantação (2016)

CAST GROUP – Reorganização do Portfólio de Negócios (2016)

TRACTBEL / LEME– Estruturação da UN de Meio Ambiente (2015)

COPASA – eSocial / Apoio ao Projeto de Implantação (2015)

SAMARCO – Otimização da Produtividade e Melhorias na Gestão de Contratos de Serviços de Manutenção (2014)

SAMARCO - RFPs para Contratação de Serviços (2009/2013) :

- Manutenção Industrial Mecânica, Elétrica e Meio Ambiente
- Vigilância
- Manutenção de Áreas Verdes
- Coleta de Resíduos
- Limpeza de áreas Industriais e Administrativas
- Manutenção de Fornos (Refratários)
- Gestão de Viagens
- Transporte Executivo

INDUSTRIAL CATAGUASES

Auditoria em ERP para o Conselho de Administração (2012)

Plano de Mitigação do BUG do Milênio para a CVM (2000)

MBR

Inteligência de Compras – Parceria com a AKWAN (atual GOOGLE) (2003)

Plano de Mitigação do BUG do Milênio para a CVM. (2000)

GVS – Global Value Soluções (FIAT / IBM)

Apoio ao desenvolvimento de novos negócios da GVS (2001)

Apoio à estruturação empresa - Fusão FIAT GSA com IBM (2001)

CADAM – Plano de Mitigação do BUG do Milênio para a CVM. (2000)

CAEMI – Plano de Mitigação do BUG do Milênio para a CVM. (2000)

MINCOM – Revisão das ações de Marketing de TI Brasil. (2000)

CEMIG – Plano de Sistemas da Informação da CEMIG Serviços (1999)

Benchmarking

A *Camanho & Consultores* introduziu o conceito de **Benchmarking Estruturado** no mercado brasileiro a partir de 2001.

A partir de então, os Grupos de Benchmarking conduzidos pela *Camanho* tornaram-se prática em diferentes processos corporativos, sendo utilizado por inúmeras empresas brasileiras de grande porte.

TI
2001 a 2015

Suprimentos
2004 a 2015

Logística
2004 a 2008

Automação
2004

Financeiro
2004

RH
2004

Controladoria
2005





Benchmarking – Empresas Participantes

ACINDAR (AR)
AÇOS VILLARES
ALCOA
ALL
ANDRADE GUTIERREZ
ANGLO GOLD ASHANTI
APERAM
ARACRUZ
ARCELLOR MITTAL
BINOTTO
BANCO BMG
BS2
BEMIS - DIXIE TOGA
BINOTTO
BRASKEM
CAMARGO CORRÊA
CARBOCLORO
CCEE
CEMIG
CENIBRA

CMPC Celulose
CSN
DURATEX
FCA
FERROBAN
FERROUS
FIBRIA
FOSFERTIL
GERDAU
GRUPO ULTRA
HOLCIM
INTERNATIONAL PAPER
KLABIN
KIMBERLY-CLARK
KINROSS
LÍDER AVIAÇÃO
MAGNESITA
MAKRO
MBR
MRS LOGÍSTICA

MONTES DEL PLATA (UR)
NET
NOVELIS
PARANAPANEMA
RAÍZEN
RENOVA Energia
RIPASA
SAMARCO
SIEMENS
SUZANO
STORA ENSO
TELEMAR
USIMINAS
VALLOUREC
VERACEL
VILLARES METALS
VOITH
VOTORANTIM
YAMANA GOLD’

Benchmarking – Depoimentos

Tivemos a satisfação de ter o Camanho e sua Equipe encerrando o ciclo anual do BENCHMARKING de TI 2005, encontro realizado em Porto Alegre com 23 empresas dos segmentos de siderurgia, mineração, papel e celulose, entre outros.

Foram três dias de muita interação, troca de experiências, alta qualidade e ética nos relacionamentos.

Além do conhecimento, fortaleceu muitos elos de amizade e relacionamentos pessoais, isto até hoje.

Recomendo, participe, gera muito valor para você e para sua empresa.

José Inácio Fritsch - Fritsch Consulting
Ex Diretor de TI da GERDAU

Sou um fã de benchmarking e preciso reconhecer que este seja talvez o melhor grupo de benchmarking do Brasil.

Desde 2008 quando conheci o Grupo de Benchmarking de Suprimentos, o mesmo foi decisivo para o meu progresso profissional.

Nele tive oportunidade de manter contato com grandes, jovens e experientes profissionais da área que me auxiliaram muito a ver o quanto é enriquecedora esta troca de experiências. Aprendi muito com os "erros" dos outros e copiando o que deu certo!

Onde passo sempre incentivo aos colegas para que participem.

Antonio Carlos da Rosa Pereira - Diretor Companhia Nacional de Cimento
(Participou pela Votorantim e Paranapanema)

O Grupo de BENCHMARKING de SUPRIMENTOS, no qual tive o prazer de participar pela CENIBRA por alguns anos, foi de extrema importância, pois, tivemos a rara oportunidade de trocar experiências entre grande empresas., proporcionando o enriquecimento profissional e pessoal de todos os participantes.

O que de melhor se praticava na ocasião, era compartilhado entre os participantes, gerando grandes debates extremamente enriquecedores, tanto para quem ensinava ou demonstrava, tanto para quem aprendia.

Literalmente, Show de Bola !!

Romain Gomes Teixeira – Gestor de Compras / CENIBRA

Quando trabalhei na Paranapanema, meu diretor na ocasião me incentivou a participar do GRUPO DE BENCHMARKING DE SUPRIMENTOS liderado pela Camanho.

Foi um aprendizado ímpar, pois conheci muitas pessoas e incorporei práticas de várias empresas.

Minha participação na construção da Matriz de Maturidade de Suprimentos do Grupo, alavancou a área da empresa naquele momento e tornou-se uma metodologia que até hoje utilizo nas organizações onde ingresso, permitindo diagnosticar o estágio em que a empresa se encontra e onde pretende chegar.

Realmente é um aprendizado que levo para a vida e para toda minha carreira, e que, inclusive utilizei na minha monografia da USP ESALQ como Estudo de Caso.

Cassia Viana Pereira - Gerente de Supply Chain e Operações



Benchmarking - Projetos Sob Medida

CEMIG

Recomposição da Base de BENCHMARKING com **KPIs da área de TI**.

Klabin

O objetivo do estudo foi apurar **KPIs baseados em comparativos de Performance frente ao Headcount** das seguintes áreas corporativas: Controladoria / Finanças / Jurídico / Recursos Humanos / Supply Chain e TI.

Além da KLABIN, participaram do estudo : BRASKEM / DURATEX / FIBRIA / KIMBELY CLARK / TETRAPAK e Grupo ULTRA.

Os resultados obtidos foram compartilhados entre participantes e, no âmbito da KLABIN, foram desmembrados em ações de melhoria e/ou alavancagem, a partir de decisões conduzidas pela Presidência e Conselho de Administração.

FIAT

O estudo teve como foco a **Análise Financeira de Investimentos em Novos Produtos ou Serviços**.

Além da FIAT, participaram : BRASKEM / CEMIG / EMBRAER / USIMINAS / VALLOUREC e VOTORANTIM INDUSTRIAL.

Sendo as empresas participantes de ramos de atuação distintos, percebeu-se o foco das respostas da FIAT, EMBRAER e BRASKEM em novos Produtos, enquanto que, CEMIG, USIMINAS, VOTORANTIM e VALLOUREC em novos Projetos.

USIMINAS

O objetivo foi estruturar uma **Célula de Gestão de Benchmarkings** para a USIMINAS, considerando as seguintes etapas:

Etapa 1	Elaboração da Metodologia Implantação da Célula de Benchmarkings Condução de um Projeto Piloto
Etapa 2	Transferência de Conhecimento (12 meses) Apoio na condução de processos de Benchmarking

Antonio Luiz Camanho - Diretor-Sócio
Bruno Aguiar Camanho - Consultor-Sócio Senior
Luiz Felipe Aguiar Camanho – Consultor-Sócio Pleno

camanho@camanho.com.br
(31) 9 9136-6997

www.camanho.com.br

Rua Raul Pompéia, 77 – Sala 403
São Pedro | Belo Horizonte/MG | 30330-080

